

المعوقات الرئيسية لتسويق الماشية واللحوم في السودان

د . مصطفى رافت عبد الظاهر
المعهد العالي للتعاون الزراعي ، شبرا الخيمة

• المقدمة •

تشير البيانات الإحصائية عن الشروق الحيوانية بالسودان إلى وجود قطيع كبير من الحيوانات المتاجة يبلغ حوالي ١٨ مليون رأس من الأبقار ، وحوالي ١٩ مليون رأس من الأغنام ، وحوالي ١٣ مليون رأس من الماعز ، وحوالي ٢,٦ مليون من الإبل وذلك في عام ١٩٨٣ .

وتشير تقديرات الدراسات السابقة في هذا المجال إلى أن معدل النمو لهذا القطيع يتراوح فيها بين حوالي ٢ - ٦ % للأبقار ، وبين ١,١ - ٥,٧ % للأغنام ، وبين ١ - ٢ % للماعز ، وبين ١,٢ - ٤,٣ % للإبل . أما معدل المسحوبات السنوية فلا يزال متواضعاً بالنسبة للمعدلات العالمية ، حيث يتراوح فيها بين ٧,٦ - ١٣,١ % للأبقار ، بين ١٩ - ٣٥ % للأغنام والماعز ، بين ٤ - ٧ % للإبل .

وعلى الرغم من زيادة الطلب على اللحوم سواء محلياً أو خارجياً بالنسبة للدول المستوردة من السودان ، وعلى الأخص جمهورية مصر العربية وال Saudia ودول الخليج العربي ، فضلاً عن الإمكانيات الإنتاجية الكبيرة التي يمكن أن يوفرها القطيع الحيواني السوداني ، إلا أنه يلاحظ أن متوسط استهلاك المواطن السوداني لا يتعدي ٢٩,٩ كجم سنوياً من اللحوم بأنواعها المختلفة (لحوم حمراء ودواجن وأسماك) ، كما أن صادرات السودان بلغت حوالي ١٨,٤ ألف رأس أبقار ، وحوالي نصف مليون رأس أغنام ومامع وحوالي ٦٠ ألف

طن لحوم حراء ، وذلك في عام ١٩٨١^(١) وهي أرقام متواضعة للغاية بالنسبة لحجم الثروة الحيوانية المتأحة ، الأمر الذي يعكس وجود قصور واضح في الجهاز التسويقي في تحقيق التوازن فيما بين قوى الطلب المتزايد وقوى العرض ذات الإمكانية الإنتاجية الكبيرة .

• مواد طرق البحث •

تستهدف هذه الدراسة التعرف على المسلك التسويقي للحوم والماشية السودانية ، وذلك بهدف تحديد المشاكل والمعوقات التي تكتفي هذا المسلك وتحول دون قدرته على استيعاب الطاقة الإنتاجية المتأحة من الثروة الحيوانية السودانية لمواجهة الطلب المتزايد على اللحوم علياً وخارجياً .

واعتمدت هذه الدراسة على أسلوب التحليل الوصفي بجانب استخدام بعض المعايير الإحصائية البسيطة ، كما اعتمدت الدراسة على البيانات المتحصل عليها من مؤسسة تمويق الماشية واللحوم السودانية ، ودراسات المنظمة العربية للتنمية الزراعية ، وكذلك الكتاب السنوي للإحصاءات الزراعية الذي تصدره المنظمة ، وبيانات وزارة الزراعة السودانية سواء وكالة الوزارة للثروة الحيوانية أو إدارة المراعي ، سواء أكانت بيانات منشورة أو غير منشورة .

• النتائج والمناقشة •

تحقيقاً للهدف من الدراسة فقد قسمت إلى ثلاثة أقسام ، يختص أولها بالثروة الحيوانية في السودان للتعرف على مواردها المتأحة وظروف الإنتاج وإمكانياتها الإنتاجية ، وختص ثانياً بها بالتسويق المحلي للحوم والماشية متضمناً التعرف على كل من هيكل الأسواق والمراحل التسويقية والخدمات التسويقية ثم الموارش التسويقية ، وختص ثالثها بتحديد المشاكل والعقبات التسويقية .

(أولاً) الثروة الحيوانية في السودان وإمكانياتها الإنتاجية :

يعتمد النشاط الإنتاجي في مجال الثروة الحيوانية بالسودان على نموذج الترحال بحثاً عن الماء والكلأ للقطعان الحيوانية ، ويعمل في هذا النشاط العرب الرحل «البدو» الذين يمثلون حوالي ٤٠ - ٢٥٪ من التعداد الكلي للسكان ، ويمثلون حوالي ٩٢٪ من إجمالي

(١) جامعة الدول العربية ، المنظمة العربية للتنمية الزراعية (١٩٨٣) الكتاب السنوي للإحصاءات الزراعية . المجلد ٣ ، الخريطوم .

ويعتمد الترحال على ثلاثة أنماط وفقاً لموسمية الأمطار وتوزيعها ، يمثل أولها مناطق غرب السودان ، حيث يتجه الترحال من الجنوب إلى الشمال في فصل الخريف المطر ، ومن الشمال إلى الجنوب في فصل الجفاف . والنمط الثاني يمثل مناطق الإقليم الأوسط ، حيث يتجه الترحال من الشرق إلى الغرب في اتجاه الأنهر والمشاريع المروية في منطقة المجزرية خلال فصل الجفاف وتعود إلى الشرق مع الخريف . أما النمط الثالث فيمثل جنوب السودان ، حيث يتوجهون في اتجاه النهر الرئيسي في وقت الجفاف ويعيداً عنده في اتجاه الأراضي المرتفعة خلال الأمطار ، ونتيجة لهذه الظروف يتاثر ببعض الترحال حيواناتهم بحركة الترحال التي تتفق مع الظروف الطبيعية والبيئية ، الأمر الذي يصبح عرض الحيوانات بصبغة الموسمية .

ويستهدف هذا الجزء التعرف على الثروة الحيوانية المتاحة من خلال أعداد الحيوانات والظروف الإنتاجية المحيطة بها ، من حيث توفر مصادر الغذاء وللماه والرعاية البيطرية والتي تعكس بالذات على إمكانياتها الإنتاجية في ظل محدودات صفاتها الإنتاجية الوراثية .

(١) أعداد الحيوانات ،

يعتمد تقدير أعداد الحيوانات في السودان على تقديرات الأجهزة البيطرية من خلال حملات التطعيم ، وظيفيًّا أن هذه التقديرات تتأثر بحجم الإصابة ومدى انتشارها ، أو قد تعتمد على تقديرات تحصيل الضرائب على القطاع الحيواني ، وهذه أيضاً تعكس أعداد أقل لمحاولة التجنيد التقليل من أعداد حيواناتهم ، وعلى الرغم مما يثار حول الإحصاء الحيواني الذي أجري في عام ١٩٧٥ / ٧٦ ، إلا أنه يعتبر الأساس الوحيد المتاح عن أعداد الحيوانات في السودان .

وتشير بيانات جدول (١) إلى أنه يتوفّر بالسودان حوالي ٤٥ مليون رأس من الأبقار منها حوالي ٦٤ % بشمال السودان ، ٣٦ % بجنوب السودان . وبلاحظ أن حوالي ٤٠ % من إجمالي الأبقار يتركز في غرب السودان ، وحوالي ١٩ % بالإقليم الأوسط . وكذلك بلغ حجم قطيع الأغنام حوالي ١٦٢ مليون رأس ، وقطيع الماعز حوالي ١١٣ مليون رأس ، وقطيع الإبل حوالي ٤٢ مليون رأس وذلك وفقاً لتقديرات الحيوانات بالإحصاء الحيواني لعام ١٩٧٦.

وبلاحظ بصفة عامة أن شمال السودان يستحوذ على ما يقرب من ثلثي الثروة الحيوانية من الأبقار وما يزيد عن أربعة أخماس الضأن والماعز ، وكل قطيع الإبل تقريباً حين يحتفظ جنوب السودان بالجزء الباقى .

(٢) مصادر الغذا، والما، :

يقدر الناتج السنوي لمصادر الغذاء الحيواني من الموارد المتاحة بالسودان (المراجع الطبيعية ، الأعلاف الخضراء ، المخلفات الصناعية ، الأعلاف المركزة) بحوالى ٣١,٣ مليون طن مواد غذائية مهضومة (TDN) تكفى لتغذية حوالى ٣٥ مليون وحدة حيوانية ، أى ما يزيد عن حجم القطيع الحالى بحوالى ٩٠٪ ، في حين أن المستخدم فعلياً من الموارد الغذائية المتاحة يقدر بحوالى ١٨ مليون طن مواد غذائية مهضومة تكفى احتياجات حوالى ٢٠ مليون وحدة حيوانية أى ما يزيد بحوالى ٨,٥٪ عن القطيع الحالى المقدر في عام ١٩٨٣^(٢) . وهو يعني أنه لو أمكن تحسين ورعاية الموارد الغذائية الحيوانية الحالية فإن إمكانياتها الإنتاجية للغذاء في المناطق الإنتاجية التي تعانى عجزاً في وفرته بالمقابلة بأعداد القطعان الموجودة بها .

وينتظر الأمر بالنسبة للمياه ، حيث تقدر الاحتياجات المائية لسقاية الحيوانات بحوالى ١٧٥ مليون متر مكعب سنوياً يتوفّر منها حالياً حوالى ٨٤ مليون متر مكعب منها حوالى ٦٤ مليون متر مكعب مياه آبار ، مما يعكس حالة العطش التي تواجهها القطيعان الحيوانية . هذا فضلاً عن تباعد آبار المياه مما يستلزم انتقال الحيوانات لمسافات طويلة كي تتمكن من الحصول على الماء^(٣) .

(٣) الرعاية البيطرية :

على الرغم من زيادة الاهتمام بالرعاية البيطرية للحيوانات السودانية بالتعاون مع المنظمات الدولية في منتصف السبعينيات وذلك بانتشار حلات التطعيم والتحصين في كافة أرجاء مناطق الإنتاج إلا أن هذه الرعاية قد تدهورت كثيراً في السنوات الأخيرة نظراً لعدم توفر إمكانيات الانتقال إلى مناطق الإنتاج ، الأمر الذي يسمح بانتشار الأمراض الفتاكية خاصة في وجود حالة الحدود المفتوحة مع الدول المجاورة ، حيث تعتبر مناطق وسط أفريقيا من بين المناطق الموسوعة بالأمراض المتقطعة . ومن الطبيعي أن يؤثر معدل التفوق بين الحيوانات بدرجة كبيرة بدرجة الاهتمام بالرعاية البيطرية بما يؤثر وبالتالي على حجم المعروض للبيع بالأسواق . وقد تبين أن معدلات التفوق تزيد بمعدلات كبيرة بين الولادات ، في حين تقل تدريجياً بزيادة العمر ويقدر متوسط معدل التفوق بحوالى ١٦,٢ ، ٢٩,٧ ، ٢٩,١ ، ٢٩,١٪ لكل من الأبقار والضأن والماعز والإبل ، على الترتيب^(٤) .

(٢) جامعة الدول العربية ، المنظمة العربية للتنمية الزراعية (١٩٨٣) تسويق الماشية واللحوم السودانية .

الخرطوم .

جدول (١)

أعداد الحيوانات وتوزيعها الجغرافي على الأقاليم السودانية

الإبل		الماعز		الأغنام (القنان)		البقر		المغيريات
%	عدد	%	عدد	%	عدد	%	عدد	
٤,٥	٢٢٢٩٠٣	١٠,٥	١,١٩٣,٦٦٣	٨,٦	١,٤٠٩,٥٣٣	٥,٩	٩٠٧,٨١	شمال دارفور
٣	١٦٧٠٨٧	٩,٨	١,١١٧,٧٧	٧,٥	١,٢٣٧,٠٧٦	١٧,٨	٧٧٣٥,٣٣	جنوب دارفور
٣	٨٥٣٥٨٧	١٦,٨	١,٦٦٣,٦٦٧	١٦,٧	٢,٣٧٠,٥٦١	٣,٢	٩٣٧١٧	شمال كردفان
١,١	١٧٩٨	٥,٣	٦٦٣,٣٣	٥,٣	٨٥٠,٥٧	٣,٥	١,٢٣٧,٣٧	جنوب كردفان
٥١,٦	٣,٢٢٣,٥٧١	٤١,٣	١,٦٩٠,٥٦	٣٣,٥	٥,١٦٢,١٨٨	٣٩,٤	٣,٠٤٦,٩٣٥	حالة الأقاليم التالية
٢,٢	٦٩٠٨	٢,٣	٢٢٣,٣٣	١,٦	٢٧٧٦٦	٠,٣	٦٧٧١٧	النيل
١,٠	١٠٧٩٩٨	١,٣	١٦٥٣٦,٦	١,٣	٢,٦٦٠,٦٦٦	٠,٣	١٤٣٧٦	عطرة
٣,٨	١٣٧٠٦	٢,٦	٢,٦٨٦,٦	٢,٦	٢٧٩٩٣	٠,٦	٥٧٩٥	حالة الأقاليم الشمال
٢١,٣	٥٦٧٩٦	٨,٦	٥٨٠,٦	٨,٦	١,٥٨٦,٦٦٦	٦,٦	٦٧٦٦٦	كولا
٢,٠	٩٥٦٧٦	١,٣	١٦٥٣٦,٦	١,٣	٢٢٣,٣٣	٠,٦	٣٢٤٨٨	السرالآخر
٣٨,٠	٦٦٣٤٢	١١,٣	١,٣٦٣,٦٦٣	١١,٣	١,٨١٢,٦٦٦	٦,٦	٣٧٩٢٧	حالة الأقاليم الشرق
٢,٦	٢٧٧٧٧	٤,٦	٥٨٦,٦	٤,٦	١,٧٩,٠٠٠	٠,٦	٨٩٩٥٨	النيل الأزرق
٢,١	١٤٣٠٠١	١١,٢	١٦٣٧١١,٦	٧,٦	١,٢١٦,٦٦٦	٣,٦	٥٠٣٩٦	الخرطوة
٢,٣	٧٧٧٧٧	٥,٦	٦٥٧٧٧,٦	٣,٦	٢,٣٧,٦٦٦	١٠,١	١,٥٦٣,٥٦٨	النيل الأبيض
١١,٠	٢٢٣٧٦	١٦,٢	٢,٢٩٥,٦٦٦	٢٧,٦	١,٥٣٣,٠٠٧	١٩,٣	٢,٣٧,٠٦٧	حالة الأقاليم الأوسط
٢,٦	١٣٧٦٠	٢,٦	١٧٩٩٣,٦	١,٦	٢٧٩٩٣	٠,٦	٥٧٩٥	الخرطوم
٤٤,٣	٢,٢٢٣,٥٧١	٤٤,٣	٣,٧٩٦,٦٦٦	٤٣,٣	١٧٣٠,٦٦٦	٤٣,٣	٣,٧٩٦,٦٦٦	حالة شمال السودان
-	-	٤,٦	٤٣,٣,٠٠	٤,٦	٢٧٦٦٦	٤,٦	١,٢٧٦,٤٦	أعمال النيل
-	-	٤,٦	٤٣,٣,٠٠	٤,٦	٢٧٦٦٦	٤,٦	١,٢٧٦,٤٦	جوقتل
١,٢	٢٧٧٦٦	٢,٦	٢٦,٦٦٦,٦	٠,٦	٢٧٧٦٦	٠,٦	٧٧٧٧٧	شرق الاستوائية
-	-	٤,٦	٢٧,٠٠	٤,٦	٢٧٧٦٦	٤,٦	٧٧٧	غرب الاستوائية
-	-	٢,٦	٢,٣٧١١,٦	٢,٦	٢٧٧٦٦	٢,٦	٧٠٠,٧٦	البحيرات
-	-	٥,٣	٦٠,٤٩,٦	٤,٦	٢٧٧٦٦	٤,٦	٢,٣٧,٧٧	بحر المدار
١,٤	٢٢٣٧٦	١٧,٧	٢,٢٩٥,٦٦٦	١٩,٧	٢,٣٧,٦٦٦	٢٦,٢	٥,٨٦٩,٠٧	حالة الأقاليم الجنوبي
١٠٠	٢,٢٢٣,٥٧١	١٠٠	٣,٧٩٦,٦٦٦	١٠٠	١٦,٣٧٢,٦٦٦	١٠٠	١٦,٣٧,٦٦٦	حالة السودان

المصدر : وزارة الزراعة بالسودان ، وكالة الثروة الحيوانية ، الوراء الطبيعية (١٩٧٦) الإحصاء الحيواني في السودان .

(٤) إمكانيات الإنتاجية للثروة الحيوانية :

يمكن تحيل الإمكانيات الإنتاجية بمتغيرين هما معدل النمو السنوي ونسبة المسوبيات السنوية وللذان يتأثران بتركيب القطيع الجنسي والعمرى وكذلك مجموعة الصفات الإنتاجية للحيوانات ، وهذه تعتبر معلم مستقرة إلى حد كبير بالإضافة إلى معدل التفوق الذى يعتبر عاملًا متغيراً من سنة لأخرى ومن منطقة إنتاجية لأخرى وفقاً لدرجة توفر الرعاية البيطرية ومصادر الغذاء والماء ، ونتيجة لذلك فقد تبانت التقديرات التي توصلت إليها الهيئات والمنظomas المختلفة لكل من معدل النمو ومعدل المسوبيات كما هو موضح بجدول

. (٢، ٣)

ويستخدم أكثر التقديرات تحفظاً وهى تقديرات المنظمة العربية للتنمية الزراعية التى بلفت بمعدل النمو حوالي ١,٧٢ ، ٢,١ ، ٢,١ ، ١,٢ % لكل من الأبقار والضأن والماعز والإبل ، على الترتيب ، يبين أن الأعداد الحيوانية تبلغ حوالي ١٧,٣ مليون رأس أبقار ، وحوالي ١٨,٨ مليون رأس أغنام (ضأن) ، وحوالي ١٣,١ مليون رأس ماуз ، وحوالي ٢,٦ مليون رأس إبل وذلك في عام ١٩٨٣ .

وتقدر نسبة المسوبيات بحوالى ٧,٦ ، ١٩ ، ١٩ ، ٤ % لكل من الأبقار والأغنام والماعز والإبل ، على الترتيب ، أي حوالي ١,٣ مليون رأس أبقار ، وحوالي ٣,٦ مليون رأس أغنام ، وحوالي ٢,٥ مليون رأس ماuez ، وحوالي ١٠٢ ألف رأس إبل .

ويصفه عامة فإن يلاحظ أن معدل التفوق ذو تأثير كبير على هذه المعدلات وكلها أمكن تخفيفه كلما أمكن زيادة نسبة المسوبيات السنوية ، وذلك بالإضافة إلى المؤثرات الأخرى مثل التركيب الجنسي للقطيع (نسبة الإناث البالغة) ، ونسبة الخصوبة ، وال فترة بين ولادتين .

(ثانياً) التسويق المطلى للحوم :

يتصف تسويق الحيوانات واللحوم في السودان بمجموعة من الصفات التي تجعل منه نظاماً معقداً وذلك لعديد من الأسباب يأتى في مقدمتها اتساع الرقعة الأرضية للسودان (٥,٢ مليون كيلو متر مربع) مع افتقارها إلى وسائل النقل المناسبة ، هذا فضلاً عن تدهور تراكيب البنية الأساسية مع اتصاف توزيع الثروة الحيوانية بدرجة عالية من التركيز في مناطق معينة ، الأمر الذي يطيل من المسافات التي تعبّرها الحيوانات من مناطق الإنتاج إلى أسواق التصريف ، وما يستتبعه ذلك من تعدد الوسطاء وارتفاع الموارش التسويقية ، يضاف إلى

جدول (٢)
تقديرات النمو السنوي للماشية

المصدر	أبقار	ضأن	ماعز	جال
هستج (١٩٧٦) الإحصاء الحيواني منظمة الأغذية والزراعة (١٩٧٣ - ١٩٨٠)	٦,١	٢,٨	٤,١	٣,٤
البنك الدولي للإنشاء والتعمير/منظمة الأغذية والزراعة (١٩٧٠ - ١٩٨٥)	٤	٢,٥	٢	-
البنك الدولي للإنشاء والتعمير (١٩٧٧) وزارة الزراعة (١٩٧٤ - ١٩٧٧)	٢,٦	٣,٣	٢	١,٢
البنك الدولي للإنشاء والتعمير (١٩٧٧) وزارة الزراعة (١٩٧٤ - ١٩٧٧)	٣	٥,٧	٣,٦	١,٦
البنك الدولي للإنشاء والتعمير (١٩٧٧) المنظمة العربية للتنمية الزراعية (١٩٨٣)	٣	٥,٧	٣,٦	١,٦
المنظمة العربية للتنمية الزراعية (١٩٨٣)	١,٧٢	٢,١	٢,١	١,٢

المصدر : مؤسسة تسيير الماشية واللحوم السودانية : تقديرات معدل النمو السنوي ومعدل المسحوبات للحيوانات
السودانية (بيانات غير منشورة).

ذلك أن تربية الحيوانات وبالتالي المعروض منها يرتبط بشكل واضح بالعوامل الجغرافية
والبيئية ، الأمر الذي يزيد من حدة التغيرات الموسمية في المعروض من الحيوانات واللحوم
تأثيرا بهذه الظروف البيئية من ناحية وبحركة القبائل الرحل من ناحية أخرى .

ويهم هذا الجزء بالتسويق المحلي للحوم بالسودان متىوباً هيكل الأسواق والمراحل
التسويقية والخدمات التسويقية ، وأخيراً الموارش التسويقية .

(١) هيكل الأسواق :

يتمثل هيكل الأسواق في مجموعة كبيرة من الأسواق التي يمكن تقسيمها إلى ثلاثة أنماط
رئيسية ، أولها الأسواق الأولية وتقع في القرى المنتشرة في المناطق الإنتاجية ، وهذه الأسواق
لاتبعدي عن كونها مجرد رقعة من الأرض يتم خلاها إتمام الصفقات وتنتقل الحيوانات إلى
هذه الأسواق بواسطة المتاجرين أنفسهم أو بواسطة بعض الوسطاء الذين يقومون بجمع
الحيوانات من المتاجرين ، وتعقد هذه الأسواق مرة كل أسبوع أو أسبوعين أو شهر .

أما النمط الثاني من الأسواق فيمكن أن يطلق عليه الأسواق المحلية ، وتقع في المدن

جدول (٣)

تقديرات المسوبيات السنوية للماشية

المصدر	أبقار	ضأن	ماعز	جال
تقديرات وزارة الزراعة (١٩٧٠ - ١٩٧٦)	١ - ٦,٩	٣٥ - ٢٣	١٨ - ١٣	٤
تقديرات وزارة الزراعة (١٩٧٧ - ١٩٨٣)	٩,٥ - ٨,٧	٣٣ - ٣٠	١٦	-
هنتج (١٩٧٦) الإحصاء الحيواني	١٢	١٦	-	-
منظمة الأغذية والزراعة (١٩٧٣)	٩	٢٣	١٨	-
منظمة الأغذية والزراعة (١٩٧٥)	٩	٢٥	٣٥	١٠
منظمة الأغذية والزراعة (١٩٧٦)	٩	٢٣	١٨	٤
البنك الدولي للإنشاء والتعمير (١٩٧٧)	٧,٥	٢٥	٢٥	٤
دزهير (١٩٧٤)	١٦	٢٢,٢	-	٧,٥
المنظمة العربية (١٩٧٤)	٢,٥ - ١٠,٧	٢٣ - ١٦	-	-
اللجنة العليا للدراسة للحوم (١٩٧٥)	١٣,١	٢٢,١	٢٢,١	٦,٢
الصندوق الدولي للتنمية الزراعية (١٩٨١)	٨	٢٥	-	-
المنظمة العربية للتنمية الزراعية (١٩٨٣)	٧,٦	١٩	١٩	٤

ملحوظة : معدل المسوبيات السنوية العالمي ٣٨,٨ للأبقار ، ٣٢ للضأن .

المصدر : مؤسسة تسيير الماشية واللحوم السودانية : تقديرات معدل التمو السنوي ومعدل المسوبيات للحيوانات

السودانية (بيانات غير منشورة) .

الواقعة في المناطق الإنتاجية ، وتحوى هذه الأسواق بعض المعدات مثل مكاتب التجار وبعض المظلات ، وعلى الرغم من وجود بعض المتاجين داخل هذه الأسواق إلا أن معظم الصفقات تتم بين الوسطاء الذين قاموا بجمع الحيوانات كبائعين ، ووكالاء كبار التجار وصغار التجار كمشترين ، ومن أمثلة هذه الأسواق سوق نيلا ، وكوسى ، والفاشر ، والأبيض ، والنقط الثالث والأخير في حلقة هذه الأسواق يمثل في الأسواق المركزية ، وتعتبر أسواقاً أكبر من سابقتها وتضم بعض الإمكانيات التي تسهل عملية عقد الصفقات مثل مكاتب التجار والمظلات إلى غير ذلك ، ومن أمثلة هذه الأسواق سوق أم درمان المركزى ، وسوق دمدني بمنطقة الجزيرة .

وبالنسبة للدور الذي تلعبه هذه السلسلة السوقية في حجم تجارة الحيوانات فتشير التقديرات إلى أن هذه الأسواق تستوعب حوالي ٥٠٪ من أعداد الحيوانات المتدولة حتى بعد أحد المذبحات المستهلكة في مناطق هذه الأسواق في الاعتبار .

ويفسر انخفاض نسبة التداول في الأسواق مقابلًا بالأحجام الحقيقة للصفقات إلى إنجام كثير من التجار عن إقام صفقاتهم من خلال هذه الأسواق بسبب بطيء عمليات المزاد^(٣) وعدم فعالية ضوابط التعامل التجاري . كما يقترن عادة التعامل خلال هذه الأسواق بوجود عدد كبير من السمسرة ، وما يترتب على ذلك من ارتفاع مستوى الهامش التسويقية ، هذا فضلاً عن العمولات الرسمية التي ترتبط بعمليات التداول من خلال هذه الأسواق .

(٢) المراحل التسويقية :

تضم المراحل التسويقية كافة الخطوات المتالية التي يتم خلالها انتقال الحيوانات من مواطن تربيتها إلى أن تصل إلى مستهلكيها في صورة لحوم ، سواء محلياً أو خارجياً .

وتبدأ المراحل التسويقية للأبقار والضأن بتجميع الحيوانات وعرضها للبيع في الأسواق الأولية أو في مراكز تجميع الحيوانات بمناطق الإنتاج ، حيث تعرض الحيوانات للبيع بالزاد ، إما بالرأس أو بالكتوم (Lot) ويقوم المتاجرون بأنفسهم أو التجار المحليون الذين قاموا بشراء الحيوانات من مراكز التجميع بيعها في الأسواق المحلية لكتار التجار أو وكلائهم أو لصغار التجار .

ثم تأتي بعد ذلك مرحلة توصيل الحيوانات إلى السوق المركزي بأي درمان لمقابلة الاحتياجات الاستهلاكية أو للتصدير ، وتم عملية التوصيل إما سيراً على الأقدام ، أو باستخدام السكك الحديدية أو النقل النهري . ويعتبر توصيل الحيوانات على الأقدام الأسلوب الأكثر شيوعاً للانخفاض النسبي لتكلفة قياساً بغيره من أساليب التوصيل ، إذ تقدر تكلفة توصيل الرأس من الأبقار من نيلاً إلى الخرطوم بنحو ١٧,٩٧ جنيهًا ، أو ما يعادل نحو ٥٩٪ من تكلفة توصيل الرأس باستخدام السكك الحديدية وبالبالغة نحو ٧٣٠ جنيهًا وذلك على النحو بين بجدولى (٤ ، ٥) ، وبالإضافة إلى ذلك فإن ذلك التوصيل بهذه الوسيلة يتبع الفرصة للحيوانات للرعي على الأعلاف الطبيعية التي تنمو على

(٣) بعد أسلوب المزاد الأسلوب الرئيس الذي يتم عن طريقه عقد الصفقات ، وتم عملية المزاد إما على الرأس الواحدة وإما على (اللوت) أي عدد من الرؤوس دفعة واحدة .

جدول (٤)

تكليف النقل للحيوانات بالسكك الحديدية

(حتىه سوداني / للرأس)

الحيوانات الصغيرة	الحيوانات الكبيرة	المنطقة
١٨,٩٥٢	٣٠,٦٦٨	من نيلًا إلى الخرطوم
١٥,٣٩١	٢٤,٦٦٨	من تيسمى إلى الخرطوم
١٤,٢١٤	٢٢,٠٧٧	من بابا موسى إلى الخرطوم
١٠,٦٦١	١٧,٠٧٨	من الرهاد إلى الخرطوم
١٠,٠٧٨	١٠,٠٧٨	من الأبيض إلى الخرطوم
٧,١٠٧	١٩,٣٨٥	من كوشى إلى الخرطوم

المصدر : مؤسسة تسيير الماشية واللحوم السودانية : تكليف النقل والترحيل للحيوانات السودانية (بيانات غير مشورة)

طول الطريق^(٤) وبذلك تتحسن حالتها ويزداد وزنها وبصفة عامة فإن ارتباط الترحيل على الأقدام بتوفير الماء والغذاء على طول الطريق يعيق من استخدام هذه الوسيلة خلال شهور الصيف (أبريل ، مايو ، يونيو) حيث يندر وجود الماء والغذاء خلال هذه الفترة.

أما ترحيل الحيوانات باستخدام السكك الحديدية وذلك من أسواق غرب السودان إلى أم درمان ، فقد كان من المتظر أن يخفف بشكل كبير من المشاكل التي تواجه عملية الترحيل ويساعد على الحد من التقلبات الموسمية في المعروض منها ، إلا أن مشاكل الصيانة والتأخير والعديد من الصعوبات التي لازمت هذه الوسيلة النقلية أدت إلى انخفاض أهميتها النسبية في عملية ترحيل الحيوانات إلى الدرجة التي أصبح معها ما يرحل عن طريقها لا يتجاوز في الوقت الحاضر ثلاثة آلاف من الأبقار ونحو ٥١ ألف رأس من القستان سنويًا.

وتسعى الدولة في الوقت الحاضر إلى تطوير هذا الأسلوب ، وذلك بقيام مؤسسة تسيير الماشية واللحوم بامتلاك أسطول للنقل بالسكك الحديدية ، يتضرر أن يتحقق زيادة في الأعداد

(٤) تقطع الحيوانات في الظروف الطبيعية نحو ٢٠ كيلومترًا يومياً حتى تحصل على حاجتها من الغذاء ، ومن ثم فإن الرحلة في حد ذاتها ماهي إلا إمتداد لعملية الرعي بالإضافة إلى الترحيل ، وستتفرق الرحلة من نيلًا إلى الأبيض نحو ٣٠ يومًا ، ومن الأبيض إلى أم درمان ٢٠ يومًا .

جدول (٥)

تكلف الترحيل سيراً لعدد ٥٠ رأس ماشية من نيلاً إلى أم درمان

(جنيه سوداني)

بيان	من نيلاً إلى أم درمان	من أم درمان إلى نيلاً
مشتريات للمرحلة	-	٢٥,٠٠٠
أحبار وأتواد	-	٥,٠٠٠
رعاه	١٤٠,٠٠٠	١٦٠,٠٠٠
قائد جماعة	١٢٠,٠٠٠	١٢٠,٠٠٠
مياه	٧٥,٠٠٠	١٥٠,٠٠٠
أملال	-	٥٦,٠٠٠
تحصينات مرضية	٧,٥٠٠	-
مصروفات إنتقال	١٥,٠٠٠	-
مصروفات أخرى	-	٢٥,٠٠٠
جملة التكاليف	٣٥٧,٥٠٠	٥٤١,٠٠٠

المصدر : مؤسسة تسيير الماشية واللحوم السودانية : تكاليف النقل والترحيل للحيوانات السودانية (بيانات غير مشورة).

المغولة من الأبقار تقدر بنحو ٤٨ ألف رأس سنوا ، ومن الأغنام نحو ٤٨٦ ألف رأس سنوا . كما يتظر أن تساعد هذه الوسيلة في نقل الحيوانات أثناء موسم الصيف والذي يتعدى فيه استخدام طريق الماشية (النقل على الأقدام) ، ومن ثم فمن المتعدد أن تختفي هذه الوسيلة مستقبلاً من حالة التقلبات الموسمية المعروض من اللحوم في الأسواق المحلية وبالتالي من التقلبات الموسمية في الأسعار .

وبعد وصول الحيوانات إلى سوق أم درمان المركزي تباع الماشية المتوجهة إلى الاستهلاك المحلي لوكالاء يقومون بدورهم بيعها للجزارين بالرأس أو تباع إلى متعمديين يقومون بذبحها ثم يبعها لحما إلى الجزارين . أما الماشية المتوجهة إلى التصدير كحيوانات حية فتدخل في

مرحلة إعداد مختلف مدتها باختلاف حالة الحيوانات ومتطلبات التصدير ، بعدها تدخل إلى الحجر البيطري لفترة تتدلى ثلاثة أسابيع ، ثم تنقل بعد ذلك بالسكك الحديدية إلى بورسودان (٤٩٠ ميلا) تمهيداً لشحنها بحراً إلى موانى الاستيراد^(٥).

أما في حالة تصدير اللحوم فإن الحيوانات تدخل إلى المجزر بعد استيفاء الإجراءات البيطرية ومنها إلى وحدات التبريد أو التجميد وفق شروط عقود التصدير ثم تنقل إلى مطار الخرطوم ومنه إلى موانى الاستيراد بالطائرات .

(٣) الخدمات التسويقية :

(أ) منظمات الائتمان والإقرارات التسويقية : تنطوى العمليات التسويقية للحيوانات على جانب كبير من عمليات الائتمان ، وترتبط هذه العمليات بالعلاقات الشخصية بين كبار التجار وكلايهم وبين صغار التجار في الأسواق المحلية ، وتم تسوية حسابات الجانب الأعظم من الصفقات بصورة آجلة وذلك بعد إتمام عملية البيع في سوق أم درمان ، كما أن هناك جانباً آخر من عمليات الائتمان يتمثل في دفعات مقدمة تقدم من التجار أو وكلائهم إلى المعاملين في الأسواق المحلية على أساس تسلیم أعداد معينة من الحيوانات خلال الموسم .

ويصفه عامة تحكم عمليات الائتمان في تسويق الحيوانات الأعراف والتقاليد ، كما ينطوى ذلك النمط الإقراري في نفس الوقت على فائدة غير مباشرة تتراوح نسبتها من ٧٪ إلى ١٠٪ زيادة على أسعار الدفع الفوري .

(ب) منظمات الرعاية البيطرية : طبقاً للتنظيمات الحالية يتطلب انتقال الحيوانات إلى العاصمة حياة أي منها شهادات تعليم أو تطعميها حال وصولها إلى الأسواق . أما الحيوانات الموجهة للتصدير فإنها تقضي فترات في المحاجر البيطرية تتدلى ثلاثة أسابيع وذلك في محطة الكادرو أو في بورسودان ، أما الحيوانات التي تصدر في صورة لحوم فتقضي فترة الحجر البيطري في محجر أم درمان .

(ج) السلخانات : تضم سلخانات ذبح اللحوم بالسودان ثلاثة أنواع رئيسية هي سلخانات التصدير وسلخانات المدن الحديثة ، والسلخانات الأقلímية ، وفيها يلي إيجاز عن كل نوع من هذه الأنواع :

(٥) يرتفع نولون النقل بالسكك الحديدية للأبقار والمعجول إذا كان الحيوان موجهاً للتصدير وبنسبة تصل في المتوسط إلى نحو ٢٥٪ عن نولون نقل الحيوانات المرجحة للذبح علماً .

١- سلخانات التصدير : وتقوم هذه السلخانات بعمليات الذبح لأغراض التصدير ، ويوجد من هذا النوع سلخانة الكادرو بالخرطوم ، وقد بدأ استخدام هذه السلخانة في يناير ١٩٧٧ وتسع حظائرها لعدد ٢٥٠ رأسا من الأبقار ، ١٠٠٠ رأسا من الأغنام ، كما تقدر طاقة عنبرذبح الأبقار بنحو ٢٥ رأساف الساعة ، وطاقة عنبرذبح الأغنام بنحو ١٠٠ رأساف الساعة ، كما تضم سبع غرف لتبريد اللحوم لدرجة تتراوح بين ١ - ٥ درجة مئوية ، بطاقة ١٠ أطنان للغرفة الواحدة ، وأيضا مخزنين لحفظ اللحوم المبردة بطاقة ٧٠ طنا ، وغرفة للتجفيف العميق تخزين اللحوم على درجة ٣٠ ° م تحت الصفر بطاقة ١٠ أطنان ، ومخزنا لللحوم المجمدة على درجة ١٠ ° م تحت الصفر بطاقة ٥٠ طنا ، هذا بالإضافة إلى مصنع للمخلفات بطاقة طن واحد مسحوق لحوم وعظام ، ٧٠٠ كجم دم مجفف ، ٦٠٠ كجم دهون ، ويلحق بها أيضا ثلاثة جرارات وست مقطورات مبردة سعة ٨ أطنان للوحدة لنقل اللحوم المبردة والمجمدة من المجزر إلى المطار .

ولقابلة الطلب المتزايد على تصدير اللحوم فقد زودت السلخانة في عام ١٩٧٨ بإضافات جديدة هي : (١) إنشاء غرفتي تبريد جدد سعة الواحدة ١٥ طنا ، (٢) إنشاء مخزن لحوم مبردة بسعة ٣٠ طنا ، (٣) إنشاء وحدة تبريد اللحوم وتعبئتها بطاقة ٢٠ طنا في اليوم ومصنع اللحوم المفرومة بطاقة ٥ أطنان في اليوم ، (٤) زيادة طاقة الذبح إلى نحو ٤٠ رأسا من الأبقار في الساعة ، ١٥٠ رأسا من الأغنام في الساعة ، (٥) زيادة ساعات غرف التبريد ومخازن اللحوم المبردة إلى ١٠٠ طن في اليوم لكل منها .

وتقدر رسوم الذبح المترتبة بسلخانة الكادرو بنحو ستة جنيهات للثور الواحد ، ٢،٥ جنيه للرأس من الأغنام ، وجنيه واحد للرأس من الماعز ، وتتضمن هذه التكاليف تكلفة التبريد لمدة ٢٤ ساعة وكذلك نقل اللحوم من المجزر إلى مطار الخرطوم ، كما تعتبر اللحوم المعروفة والسواقط والعظام والدم والشحوم الحيوانية الناتجة من تصنيع مخلفات الذبائح من ملكية السلخانة ، حيث تباع بعد تصنيعها على هيئة دم مجفف ومسحوق اللحوم والعظام وكذلك الشحوم .

٢- السلخانات الحديثة بالمدن : وهي مزودة بالآلات الحديثة ويكون ملحقا بها مصنع للمخلفات الحيوانية ويوجد منها حاليا سلخانة أم درمان المركزية ، وتقوم بذبح الحيوانات للاستهلاك المحلي بمديرية الخرطوم وتبلغ طاقتها الحالية ٢٠٠ رأس من الأبقار ، ١٠٠٠ رأس من الأغنام والماعز في اليوم ، وتعمل هذه السلخانة بطريقة شبه آلية وتوجد بالسلخانة غرفتان للتبريد تبلغ سعة الواحدة منها ٣٠ طنا وملحق بها مصنع صغير للمخلفات .

٣- السلخانات الإقليمية : وتقام في المدن الصغيرة ، وتقسم درجاتها حسب أعداد الحيوانات التي تذبح بها ، وذلك وفقاً للبيانات الواردة بجدول (٦) . وبصفة عامة فإنه يلاحظ أن السلخانة الرئيسية سواء المخصصة للتصدير أو سلخانة أم درمان المركزية لا تعمل بطاقتها القصوى .

(٤) التكاليف والهواش التسويقية :

تتطلب دراسة التكاليف والهواش التسويقية تحديد المסלك التسويقي السائد حتى يمكن تحديد العمليات التسويقية الداخلة ضمن هذا المسلك ، ومن ثم تحديد تكلفتها . واستناداً إلى ما سبق مناقشته عن المراحل والقنوات التسويقية فإنه يمكن تحديد المسلك التسويقي الأكثر شيوعاً للأبقار باعتبار أنه يتم تجميع الحيوانات في أسواق غرب السودان ثم نقلها سيراً إلى سوق أم درمان ، ومن ثم نقلها إلى السلخانات للذبح ونقلها بعد ذلك إلى الأسواق المحلية أو التصدير وذلك بالنسبة لللحوم . أما في حالة تصدير الحيوانات حية فإنها تنقل من سوق أم درمان إلى بورسودان بالسكك الحديدية حيث يتوجه شحنتها بحراً إلى موانئ الاستيراد .

ويمكن تقدير التكلفة والهواش التسويقية للأبقار في السوق المحلي بالسودان باعتبار أن سوق نيلا يمثل نقطة البداية في الحلقة التسويقية حيث يمكن استنتاج الآتي :

(أ) قدر سعر الرأس من الأبقار في السوق المحلي كما هو موضح بجدول (٧) (في مناطق الإنتاج) بنحو ١٣٦,٢٥٢ جنيهها وذلك كمتوسط مرجح للأسعار السائدة في أسواق كل من نيلا ، وكوسى ، والأبيض ، والفاشر ، بإعتبار أن هذه الأسواق تمثل أهم الأسواق المحلية في مناطق الإنتاج وذلك في عام ١٩٨١ .

(ب) يقدر سعر المنتج الصافى بنحو ١٢٤,٩٨٤ جنيهها في المتوسط ، وذلك بعد خصم رسوم السوق المحلي (٥،٥ جنيه للرأس) وعمولة وأرباح الوسطاء وباللغة نحو ١٠,٧٦٨ جنيهاً للرأس . وبذلك يمثل نصيب المنتج نحو ٤٨,٨٢٪ من سعر المستهلك .

(ج) بلغ سعر الجملة في سوق أم درمان في شهر مارس من نفس العام نحو ١٩٢,٠٠ جنيهها ، وقد اختير شهر مارس باعتبار أن مدة نقل الحيوانات تستغرق حوالي شهرين تقريباً ، وبعد خصم رسوم السوق (٥،٥ جنيه للرأس) وتكلفة الترحيل (نحو ١٨,٠٠٠ جنيهاً للرأس الواحد) ، تقدر عمولة وأرباح الوسطاء في السوق цركزى بنحو ٣٧,٢٤٨ جنيهها ، أي ما يعادل حوالي ١٤,٥٥٪ من سعر المستهلك .

جدول (٦)

أنواع السلخانات الإقليمية وتوزيعها العددى بالسودان

نوع السلخانة	الدرجة الأولى	الدرجة الثانية	الدرجة الثالثة	الدرجة الرابعة	الدرجة الخامسة	مساطب ذبيح
عدد السلخانات	عدد ذبيح الضأن في اليوم بالرأس	عدد الأبقار التي تذبح في اليوم بالرأس	عدد البقرات التي تذبح في اليوم بالرأس	عدد ذبيح الضأن في اليوم بالرأس	عدد الأبقار التي تذبح في اليوم بالرأس	عدد ذبيح الضأن في اليوم بالرأس
١	٢٠٠ - ١٥٠	٨٠ - ٥٠	٦٠ - ٥٠	١٠ - ١٥	٣٠ - ٢٠	-
٢٦	١٢٠ - ١١٠	-	-	-	-	-
٣٣	٧٥ - ٥٠	-	-	-	-	-
٤٤	٣٠ - ٢٠	-	-	-	-	-
-	-	-	-	-	-	-
٢٠	-	أقل من خمسة رؤوس	-	-	-	-

المصدر: اللجنة الفنية للشركة للزراعة والرى (١٩٨١) دراسة الجدوى الفنية والإconomicsية لمشروع إنتاج اللحوم والأعلاف المركبة ، جمهورية السودان الديمقراطية.

(د) باضافة تكاليف الحجر الصحي (٣ جنيه للرأس) وتكاليف الذبح وتجهيز اللحوم للسوق المحلي (٤ جنيه للرأس) وتكلفة نقل النبات إلى الجزارين (١١٥,٤ جنيه للرأس) فتقدر عمولة وأرباح تجارة التجزئة بنحو ٨٨٥,٥٢ جنيه للرأس ، أو ما يعادل نحو ٦٥,٢٠٪ من سعر المستهلك ، والذى قدر للرأس بنحو ٢٥٦ جنيه أو ما يعادل نحو ٦٠١,١ جنيه للكيلو جرام وفقاً لمستوى الأسعار الرسمية المعينة ؛ باعتبار أن تصافى الذبيحة الواحدة تقدر بحوالى ١٦٠ كجم ، تمثل حوالى ٥٣٪ من الوزن القائم الذى يقدر بحوالى ٣٠٠ كجم للرأس الواحدة .

(هـ) يتضح أن عمولة وأرباح الوسطاء تبلغ في جمل الملاك التسويقى لللحوم الاستهلاك المحلي نحو ٩٠١ جنيه للرأس الواحدة أو ما يعادل نحو ٣٩,٤٪ من سعر المستهلك النهائي ، في حين قدرت الرسوم وتكاليف الملاك التسويقى بنحو ١١٥,٣٠ جنيه للرأس أو ما يعادل نحو ١١,٧٣٪ من سعر المستهلك ، وبذلك فيمثل سعر المنتج ما يعادل نحو ٤٨,٨٢٪ من سعر المستهلك .

جدول (٧)

الهواش التسويقية للحوم المستهلكة محلياً

البيان	القيمة للرأس (جنيه سوداني)	الأهمية النسبية من سعر المستهلك %
السوق المحلي :		
سعر المبيع	١٢٤,٩٨٤	٤٨,٨٢
رسوم السوق	٠,٥٠٠	٠,٢٠
عمولة وارباح الوسطاء	١٠,٧٦٨	٤,٢٠
سعر السوق المحلي (١)	١٣٦,٢٥	٥٣,٢٢
السوق المركزي :		
سعر السوق المحلي	١٣٦,٢٥٢	٥٣,٢٢
رسوم السوق المركزي	٠,٥٠٠	٠,٢٠
نفقات ترحيل	١٨,٠٠٠	٧,٠٠
عمولة وارباح الوسطاء	٣٧,٢٤٨	١٤,٥٥
سعر السوق المركزي (٢)	١٩٢,٠٠٠	٧٤,٩٧
سوق التجزئة :		
سعر السوق المركزي	١٩٢,٠٠٠	٧٤,٩٧
نفقات الحجر البيطري	٣,٠٠٠	١,١٧
نفقات الذبح والتجهيز	٤,٠٠٠	١,٥٦
نفقات النقل للجزارين	٤,١١٥	١,٦٠
عمولة وارباح الوسطاء	٥٢,٨٨٥	٢٠,٦٥
سعر المستهلك (٣)	٢٥٦,٠٠٠	١٠٠,٠٠

(١) قدر كمتوسط مرجح للأسعار السائدة في أسواق كل من بناها وكوشى والبيضاء والفاشر في يناير ١٩٨١.

(٢) متوسط السعر للرأس في سوق ام درمان المركزي في مارس ١٩٨١.

(٣) قدر على أساس متوسط وزن النبحة الصافي حوالي ١٦٥ كجم ومتوسط الأسعار المعلنة ١,٦٠٠ جنديها.

المصدر: جمعت وحسبت من جدول (٤) (٥).

مؤسسة تسيير الماشية واللحوم السودانية: الأسعار المدارلة بالأسواق الرئيسية في السودان، ١٩٨١ (بيانات غير منشورة).

أما في حالة التصدير فيوضح جدول (٨) التكاليف والمواشي التسويقية بدءاً من سوق أم درمان المركزي حيث تأخذ حيوانات التصدير مسلكاً مغايراً للحيوانات المرجهة للاستهلاك المحلي ، حيث يمكن استنتاج الآتي :

١- بالنسبة لل الصادرات من الأبقار الحية فتبلغ الرسوم الخاصة بمؤسسة تسويق اللاثية واللحم بنحو ٢,٠٠٠ جنيه للرأس ، في حين تقدر الفرائض بنحو ١٥٪ من سعر التصدير كرسوم تصدير ، ٥٪ من ذلك السعر كضريره تربية ، كما تقدر تكلفة نقل الرأس الواحدة من أم درمان إلى بورسودان باستخدام السكك الحديدية بنحو ١٨,٩٧٥ جنيهها .

جدول (٨)

التكاليف التسويقية للمواشي واللحم المصدرة

(جنيه سوداني)

لحوم بالطن (١) القيمة	ماشية حية بالرأس القيمة	بيان
١٢٠٠	١٩٢	سعر المحلي
١٢	٢	رسوم لمؤسسة التسويق
(٣٦)	-	رسوم سلخانة الكادرو
-	١٨,٩٧٥	تكلف النقل إلى ميناء التصدير
٪ ١٠	٪ ١٥	ضريره تصدير
٪ ٥	٪ ٥	ضريره تربية
-	(٣٨٠)	سعر التصدير

(١) الوزن الصافي للثبيحة حوال ١٦٠ كجم .

(٢) تضمن النفع والحفظ لمدة ٢٤ ساعة والنقل إلى المطار .

(٣) السعر (فيسب) ميناء جدة .

المصدر: مؤسسة تسويق اللاثية واللحم السودانية : تكاليف النقل والترحيل للحيوانات السودانية (بيانات غير

منتشرة) .

٢ - وبالنسبة للصادرات من لحوم الأبقار فتبليغ رسوم موسمة تسويق الماشية واللحوم نحو ١٢,٠٠ جنيهها للطن ، كما تقدر تكلفة الذبح والتبريد لمدة ٢٤ ساعة ونقل اللحوم إلى مطار الخرطوم بنحو ٦,٠٠ جنيهات للرأس الواحدة . في حين تقدر الضرائب بنحو ١٠٪ من سعر التصدير كضريبة صادرات ، ٥٪ كضريبة تنمية .

(ثالثا) المشاكل والعقبات التسويدية :

ما سبق يتبيّن أنه على الرغم من توافر الإمكانيات الإنتاجية من القطيع الحيواني الحالى إلا أن هناك الكثير من العقبات التي تحد من التواصل فيما بين قوى الطلب وقوى العرض يمكن تحديدها فيها يلى :

(١) ضعف البنية الأساسية فيها يختص بالطرق وإمكانيات النقل فيما بين مناطق الإنتاج ومناطق الاستهلاك ، سواء محلياً أو للتصدير الخارجي ، ونتيجة لذلك فإن طرق نقل الماشي سيراً لا تزال تعتبر هي الطرق الرئيسية لنقل الماشية والتي تتدلى إلى مسافات طويلة قد تصل إلى ألفى كيلو متر ، وهذه الطرق يجري استخدامها موسمياً فقط ، حيث تتوقف الحركة عليها أثناء موسم المطر وتستمر بعده ثم يصعب استخدامها في فصل الجفاف نظراً لعدم توافر الموارد الغذائية والمائية على امتدادها . وقد تكون مشكلة عدم توافر المياه أكبر حدة . ويمكن رفع كفاية استخدام هذه الطرق إذا أمكن حفر الآبار على امتدادها ، ويقلل ذلك بالطبع من آثار عرض الحيوانات في السوق المركزي .

(٢) كذلك فإنه على الرغم من اهتمام مؤسسة تسويق الماشية واللحوم السودانية بتيسير أسطول سريع للنقل بالسكك الحديدية والذي يلقى استجابة كبيرة من كبار التجار ، إلا أن هذه التجربة لا تزال تتطلب خدمات أخرى لكي يتحقق لها النجاح ، وذلك نظراً لأن الخطوط الحديدية الحالية لا تسمح بزيادة سرعة القطارات بأكثر من ٢٥ كجم في الساعة ، علاوة على فترات التعطيل والراحة وبها يطيل من فترة وجود الحيوانات المشحونة لمدة تطول عن قدرة تحملها على الصيام عن الماء والغذاء بما يؤدي إلى تفوق أعداد كبيرة منها ووصولها هزيلة وضعيفة ، لذلك فإنه لا بد من استخدام القطارات السريعة كي يمكن نقل أعداد أكبر خاصة في فترات زيادة العرض إلى مناطق الاستهلاك .

(٣) ونتيجة لعدم توافر الكهرباء والمياه وتركيب البنية الأساسية في مناطق الإنتاج وكذلك في معظم المدن الرئيسية ، فإنه يصعب توفير إمكانيات الذبح والتجميد وحفظ اللحوم تمهيداً لنقلها إلى مناطق الاستهلاك بدلاً من نقل الماشية .

(٤) كذلك فإن عدم توافر الأسواق الرئيسية إلا في المدن التي تبعد كثيراً عن مناطق الإنتاج مما يصعب من وصول المنتج إلى السوق مباشرة ، الأمر يدفع مجموعة من الوسطاء إلى التحكم في المتاجرين ، حيث تمثل حركة التعامل في أسواق الماشية بالسودان صورة من صور الاحتكار المتعددة فيما بين مجموعة من التجار تختصر هذا النشاط .

(٥) ونتيجة لهذا الاحتكار فإن الإمكانيات الحالية والتسهيلات الإئتمانية لمجموعة التجار تحددى في النهاية حجم التعامل في الأسواق بغض النظر عن حجم المعروض أو حجم الطلب للاستهلاك وما يستبعده من انخفاض كفاية استغلال الموارد المتاحة ، هذا فضلاً عن احتفاظهم بالملوقة الأفضل في شروط البيع مع المتاجرين . وإذا ما وجدت التسهيلات الإئتمانية عن طريق البنوك الحالية أو ياقاعة بنك متخصص فإن ذلك من شأنه زيادة حجم التعامل في الأسواق بما يسمح باستيعاب أعداد أكبر من الحيوانات ويؤدي في النهاية إلى زيادة نسبة المسوبيات الحالية ، كما أنه قد يساعد في تشجيع قطاعات أخرى على دخول هذا المجال يمكن أن تخفف من حدة الاحتكار الحالى . ويمكن للتنظيمات التعاونية أن تلعب دوراً هاماً في هذا المجال .

(٦) وبالإضافة إلى ما سبق فإن حصول المتاجر على نصيب يصل إلى نصف سعر المستهلك يؤدي إلى رغبة المتاجرين للاحتفاظ بحيواناتهم بدلاً من عرضها في الأسواق خاصة وأن الاحتفاظ بها يمثل مظهراً للثروة والوضع الاجتماعي . وعلى الرغم من تلك التقاليد فإنه يمكن القول أن التمسك بالحيوانات كمصدر للثروة والوضع الاجتماعي بين القبائل المنتجة يتزايد كلما ضعفت إمكانيات البنية الأساسية من طرق واتصالات فضلاً عن الطبيعة الجغرافية من التقارب بين المتاجرين وأسواق متاجرهم ، وتتحفظ هذه الحالة كلما حصل المتاجر على عائد مجزي لانتاجه وكلما تيسر السبل لإلقاء قوى الطلب على الحيوانات مع قوى عرضها .

• الملخص •

تعتمد الثروة الحيوانية بالسودان على قطاع كبير يتكون من حوالي ١٨ ، ١٩ ، ١٣ ، ٢ مليون رأس من كل من الأبقار والأغنام والإبل على الترتيب وذلك في عام ١٩٨٣ .

وعلى الرغم من الإمكانيات الإنتاجية الكبيرة التي يمكن أن يوفرها هذا القطاع ، فضلاً عن زيادة الطلب على اللحوم محلياً وخارجياً ، إلا أن متوسط استهلاك الفرد السوداني

من اللحوم ما يزال متواضعا ، كما أن صادراته من اللحوم والحيوانات الحية تمثل أرقاما ضئيلة للغاية ، الأمر الذي يعكس وجود قصور واضح في الجهاز التسويقي في تحقيق التواصل فيما بين قوى الطلب المتزايد وقوى العرض ذات إمكانيات الإنتاجية .

وقد تبين وجود الكثير من العقبات والمشاكل التسويقية تسبب في هذا القصور ، من أهمها عدم توافر الطرق وإمكانيات النقل والتي تمثل عقبة رئيسية نظراً لبعد المسافات فيما بين مناطق الإنتاج في الأقاليم السودانية ومناطق الاستهلاك ، وعدم توافر مصادر للمياه أو للغذاء على امتداد الطرق التي تسلكها الماشية للوصول إلى الأسواق ، الأمر الذي يؤدي إلى زيادة معدلات التلفوق بين الحيوانات فضلاً عن وصولها هزيلة وضعيفة ، كذلك ونتيجة لسقوط الأمطار في الخريف فإن حركة الماشية تتوقف على هذه الطرق ، ونتيجة لعدم توافر الكهرباء والمياه والبنية الأساسية في مناطق الإنتاج فإنه يصعب حفظ اللحوم بها ونقلها إلى أماكن الاستهلاك ، وكذلك عدم توافر الأسواق الرئيسية إلا في المدن الكبيرة التي تبعد كثيراً عن مناطق الإنتاج مما يصعب من وصول المنتج إلى السوق مباشرة ، الأمر الذي يدفع مجموعة من الوسطاء إلى التحكم في المتاجرين حيث تمثل حركة التعامل في أسواق بالسودان صورة من صور الاحتكار فيها بين مجموعة من التجار تخترق هذا النشاط إذ ينبع عن ذلك حصول المنتج على حوالي ٤٨ % من سعر المست عليك مقابل ٤١ % للوسطاء ، ١١ % رسوم ومصاريف ، وبإضافة إلى ما سبق فإن ضعف إمكانيات التسهيلات الاتهائية تحول دون استيعاب الأعداد المتزايدة من الحيوانات التي تعرض للبيع خاصة في الفترة التي تلي موسم الخريف حيث يتصرف العرض بالموسمية .

